

كلمة الرئيس التنفيذي إنجازات تعزز مسيرة النمو

علي الهاشمي
الرئيس التنفيذي للمجموعة



أبرز النتائج لعام 2022

الإيرادات

433 مليون دولار

الأرباح المُعدّلة قبل احتساب الفائدة والضريبة والاستهلاك والإطفاء

258 مليون دولار

صافي الدخل المُطّبع

106 مليون دولار

صافي الدخل

66 مليون دولار

حققت المجموعة نمواً قوياً في الإيرادات وهامش ربح ممتاز وتدفقات نقدية جيدة؛ على الرغم من التحديات الاقتصادية العالمية والاضطرابات التي شهدتها قطاع الأقمار الصناعية هذا العام، مما جعلها في وضع جيد يتيح لها الحفاظ على توزيعات أرباحها وزيادتها والاستثمار في مبادرات النمو.

وإلى جانب تعزيز دورنا كشريك مفضل لحكومة دولة الإمارات العربية المتحدة لتلبية احتياجاتها المتنامية لخدمات الاتصالات الفضائية، قمنا بإعادة تركيز أنشطتنا التجارية في المجالات الأعلى نمواً وربحية.

أداء قوي يؤكد صحة تركيزنا على الحلول ذات القيمة المضافة

في عام 2022، سجلت الياه سات نمواً في الإيرادات بنسبة 6% لتصل إلى 433 مليون دولار أمريكي (مقابل 408 مليون دولار أمريكي في العام 2021)، مدعومة بنمو استثنائي في قطاع الحلول المُدارة.

ارتفعت الأرباح المُعدّلة قبل احتساب الفائدة والضريبة والاستهلاك والإطفاء بنسبة 7% لتصل إلى 258 مليون دولار أمريكي (مقابل 241 مليون دولار أمريكي في العام 2021)، بينما انخفض صافي الدخل بنسبة 9% إلى 64 مليون دولار أمريكي (مقابل 70 مليون دولار أمريكي في العام 2021).

بعد احتساب الرسوم غير المتكررة، ارتفعت الأرباح المُعدّلة المُطبّعة قبل احتساب الفائدة والضريبة والاستهلاك والإطفاء بنسبة 5% لتصل إلى 258 مليون دولار أمريكي (مقابل 245 مليون دولار أمريكي في العام 2021)، مما يعني تحقيق هامش ربح بنسبة 60% (وهي نفس النسبة المسجلة في العام 2021). كما سجلنا نمواً بنسبة 31% في صافي الدخل المُطّبع ليصل إلى 106 مليون دولار أمريكي (مقابل 81 مليون دولار أمريكي في العام 2021)، وذلك بعد عكس عملية إنقاص غير نقدي للقيمة الدفترية بلغت 41 مليون دولار أمريكي تم تسجيلها في العام 2022 فيما يتعلق باستثمارنا في الشركة الزميلة في البرازيل ومبلغ 11 مليون دولار أمريكي على حساب تكاليف أخرى غير متكررة مسجلة في العام الماضي.

سجلنا تدفقات نقدية حرة تقديري قوية، حيث بلغت 225 مليون دولار أمريكي (مقابل 180 مليون دولار أمريكي في العام 2021)، أي ما يكفي لتغطية أكثر من ضعفي توزيعات الأرباح المقترحة للعام 2022.

في 31 ديسمبر 2022، كانت نسبة الرافعة المالية للمجموعة (وهي حاصل قسمة صافي الدين على الأرباح المُعدّلة قبل احتساب الفائدة والضريبة والاستهلاك والإطفاء سلبية (مقابل 0.6 في العام 2021)، حيث بلغ النقد والودائع قصيرة الأجل 545 مليون دولار أمريكي، بزيادة بنسبة 36% عن العام السابق (400 مليون دولار أمريكي في العام 2021).

توسيع نطاق الأعمال الحكومية

يتم تقديم الخدمات للجهات الحكومية، لاسيما حكومة دولة الإمارات العربية المتحدة، والمؤسسات المرتبطة بها من خلال قطاعين تشغيليين هما قطاع البنية التحتية وقطاع الحلول المُدارة. ولتحقيق ذلك، قمنا بتعزيز جهودنا لتطوير وتنمية هذين القطاعين في العام 2022.

واصل قطاع البنية التحتية، وهو أكبر قطاعات المجموعة، دعم أعمالنا بشكل عام، حيث ساهم بنسبة 55% من إجمالي الإيرادات وبنسبة 69% من الأرباح المُعدّلة قبل احتساب الفائدة والضريبة والاستهلاك والإطفاء في العام 2022 (مقابل 58% و75% على التوالي في العام 2021). ويضم هذا القطاع عقود إيجار سعة طويلة الأجل وخدمات تشغيل الأقمار الصناعية، ويوفر إيرادات مستقرة يمكن التنبؤ بها من اتفاقية خدمات سعة تمتد حتى نوفمبر 2026.

في عام 2022، واصلنا العمل على برنامج شراء القمر الصناعي «الثريا 4-NGS»، حيث سيوفر هذا القمر لعميلنا الرئيسي حكومة دولة الإمارات العربية المتحدة سعة وخدمات من خلال عقد تزيد إيراداته المستقبلية المتعاقد عليها عن 700 مليون دولار أمريكي. وسيدعم ذلك نمو الإيرادات المستقبلية لقطاع البنية التحتية بدءاً من العام 2025، وذلك بعد بدء التشغيل التجاري للقمر الصناعي «الثريا 4-NGS».

من ناحية أخرى، تسير عملية شراء القمرين الصناعيين الجديدين المحتملين «الياه 4» و«الياه 5» وفق الخطط الموضوعية، حيث تجري المجموعة مناقشات متقدمة مع حكومة دولة الإمارات العربية المتحدة بشأن تقييم ردود الشركات المصنعة قبل اختيار الشريك المفضل لتصنيع القمرين الصناعيين. وسيلعب هذان القمران الصناعيان الدوراً مهماً في مستقبل الياه سات، حيث سيضمنان استمرارية توفير الاتصالات الفضائية الموثوقة لحكومة دولة الإمارات العربية المتحدة على المدى الطويل بعد انتهاء اتفاقية خدمات السعة الحالية.

سجل قطاع **الحلول المُدارة** أداءً متميزاً، حيث بلغت إيرادات العام 91 مليون دولار أمريكي (مقابل 64 مليون دولار أمريكي في العام 2021)، بزيادة بنسبة 41% عن العام السابق وبمساهمة نسبتها 21% من إجمالي إيرادات المجموعة (مقابل 16% في العام 2021). وكان نمو الإيرادات مدفوعاً إلى حد كبير بتقديم خدمات فدارة وإدارة تكنولوجية للحكومة في العام الأول بموجب أمر تكليف جديد لتقديم خدمات فدارة لمدة خمس سنوات بقيمة 247.5 مليون دولار أمريكي، مما يعكس تركيز المجموعة المستمر على تقديم خدمات شاملة فدارة بالكامل تزيد إيراداتها وتعزز تدفقاتها النقدية على المدى البعيد.

وعززت أعمال الحلول المُدارة مكانتها القوية في قطاع النفط والغاز، حيث قدمت حلولاً إضافية لعميلها الرئيسي أدنوك. كما أبرمنا صفقات في قطاعات مستهدفة جديدة، مثل الطاقة والخدمات اللوجستية، وواصلنا توسيع نطاق حضورنا الجغرافي خارج دولة الإمارات العربية المتحدة.

شهد قطاع الأعمال الحكومية نمواً من خلال توسيع حلول منتجاتنا في سلسلة القيمة ضمن الاتصالات الفضائية لتقديم خدمات إضافية تحقق دخلاً مثل حلول الاتصالات الفضائية المتكاملة التي تقع خارج نطاق الرؤية وأنظمة تقنية المعلومات والاتصالات.

كما أنشأنا وحدة لإدارة البرامج المتقدمة من أجل تطوير أجهزة مودم للاتصالات الفضائية من خلال شراكة مع «توازن» وضمن هامش ربح أعلى عن طريق التكامل العمودي في سلسلة القيمة. سوف نركز على هذا الجانب بشكل خاص بالإضافة لاستكشاف الفرص في مجال رصد الأرض والاستشعار عن بُعد لدعم تطلعات وكالة الإمارات للفضاء.

حقق قطاع **حلول الاتصالات الفضائية المتنقلة**، التي تضم 90% من حصتنا في الثريا، أداءً قوياً. وعلى الرغم من الظروف الاقتصادية الصعبة، سجلنا زيادة في الإيرادات التي بلغت 81 مليون دولار أمريكي (مقابل 80 مليون دولار أمريكي في العام 2021) وباتت أنشطتنا في وضع يتيح لنا الاستفادة من مجالات النمو في عام 2023 والأعوام المقبلة، بما في ذلك إنترنت الأشياء والجهات الحكومية والاتصالات البحرية.

قمنا بتوسيع حضور أعمال الاتصالات البحرية في منطقتي جنوب شرق آسيا وأفريقيا. كما قمنا بتطوير وطرح مجموعة متنوعة من المنتجات الجديدة والمبتكرة التي تتوقع احتياجات عملائنا وتلبيها، بما في ذلك ما يلي: (1) خدمة الثريا PTT التي تسمح للمستخدمين في مجموعة واسعة من القطاعات بتوسيع نطاق اتصالاتهم الصوتية إلى المناطق التي تقع خارج نطاق الرؤية (BLOS)، (2) خدمة Go Silent التي توفر تقنية تشفير للعملاء من الجهات الحكومية تمكنهم من استخدام الأنظمة التجارية التي لا تليق لوجدها معايير الأمن الصارمة، (3) تطبيق SatTrack الذي يتيح قدرات تتبع ومراقبة وإرسال رسائل على أساس الموقع الجغرافي باستخدام منتج الثريا (T2M-Dual)، (4) الوحدة الأساسية SM-3700 التي من آلة إلى آلة واستخدامات محددة أخرى مثل تتبع الحاويات.

علاوة على ذلك، استحوذنا على حصة أقلية في شركة «eSAT Global»، التي وقعنا معها أيضاً اتفاقية تجارية لتطوير منصة من الجيل القادم لتقديم خدمات إنترنت الأشياء التي تتسم بانخفاض التكلفة واستهلاك الطاقة وانخفاض سرعة البيانات، والتي لا يزال انتشارها محدوداً.

في الوقت نفسه، واصلنا التقدم في تعزيز القدرات وتطوير منتجات جديدة للقمر الصناعي «الثريا 4-NGS» الذي نتوقع أن يسمح لنا ببيع خدمات اتصالات فضائية متنقلة جديدة ومتطورة للعملاء من المؤسسات التجارية إلى جانب عميلنا الرئيسي حكومة دولة الإمارات العربية المتحدة.

سجل قطاع **حلول البيانات**، ممثلاً بالعلامة التجارية ياه كليك، إيرادات إجمالية بقيمة 23 مليون دولار أمريكي (مقابل 27 مليون دولار أمريكي في العام 2021). وكانت الأرباح المُعدلة قبل احتساب الفائدة والضريبة والاستهلاك والإطفاء إيجابية للمرة الأولى حيث بلغت 1 مليون دولار أمريكي (مقابل خسارة قدرها 4 ملايين دولار أمريكي في العام 2021).

وواصل هذا القطاع مسار نموه القوي في أعداد مشتركين الإنترنت الفضائي، مسجلاً زيادة بنسبة 21% مقارنةً بالعام 2021. ويعود الفضل في هذا النمو إلى التوسع المستمر في الأسواق الرئيسية في القارة الأفريقية، لاسيما زيمبابوي. كما استفادت ياه كليك من شبكتها ومجموعة طولها الواسعة لإبرام شراكة مع (ZARNet)، وهي هيئة تقنية المعلومات والاتصالات في زيمبابوي، لتوفير خدمات الإنترنت الفضائي لقطاعات التعليم والرعاية الصحية والمؤسسات الحكومية في الدولة.

كما واصلت ياه كليك تقديم حلول مخصصة في قطاع المؤسسات لتعزيز الإنتاجية بشكل كبير من خلال خدمات الاتصالات الفضائية للشركات ومشغلي الشبكات الافتراضية، بما في ذلك توفير خدمات الاتصالات الخلوية لمشغلي شبكات الهاتف المتحرك في جميع أنحاء أفريقيا.

قمنا خلال العام بتعيين سليمان آل علي رئيساً تنفيذياً للشؤون التجارية لتحسين استغلال الموارد التجارية في قطاعي الاتصالات الفضائية المتنقلة وحلول البيانات والاستفادة من القدرات المجانية التي توفرها شبكة شركاء الخدمة لتلبية الاحتياجات المتنوعة لعملاء الاتصالات الفضائية. وبدناً في تعزيز الكفاءات التشغيلية في عام 2022 في أعمالنا التجارية وحلول الاتصالات الفضائية المتنقلة وحلول البيانات، مما أدى لترشيد التكاليف وتحسين هوامش الربح.

الاستثمار في موظفينا

يعتمد نجاحنا على موظفينا، لذلك نعمل باستمرار على تعزيز ثقافة العمل من خلال توفير أفضل المزايا وفرص التطوير المهني. ففي عام 2022، شملت المزايا سياسة جديدة للمساواة بين الجنسين وبدء تطبيق نظام حوافز طويل الأمد. كما واصلت الياه سات في عام 2022 إعطاء الأولوية لتطوير معارف ومهارات جميع موظفينا، واستثمرت نجاحها السابق مع وكالة الإمارات للفضاء من خلال التعاون لتوفير فرص لإعارة مهندسينا لبرنامج مسبار الزهرة.

يعد التزامنا باستقطاب مواطني دولة الإمارات العربية المتحدة وتنمية قدراتهم وتوفير فرص عمل مجزية لهم أقوى حالياً مما كان عليه في أي وقت مضى، حيث قمنا في عام 2022 بزيادة نسبة التوطين في الياه سات إلى 52.5%، وقدمنا تجربة فريدة لستة إماراتيين لاكتساب خبرة أعمق في قطاع الاتصالات الفضائية والاطلاع على التجارب العالمية من خلال العمل في أحد مواقع مشاريعنا الدولية، ووضعنا اللمسات الأخيرة على خطط إطلاق الدفعة الثالثة من برنامجنا الناجح «التدريب للعمل» في العام المقبل، والذي يوفر تدريباً أثناء العمل للخريجين الإماراتيين وينتهي بتعيينهم موظفين بدوام كامل.

بصفتنا جهة عمل مسؤولة، نحن نستمتع إلى موظفينا ونسعى باستمرار لتحسين المزايا التي نقدمها لهم. وقد برزت مشاركة الموظفين بشكل واضح من خلال أعلى نسبة مشاركة في استطلاع رضا الموظفين، حيث بلغت 97%. ونفخر بأن درجة المشاركة وصلت إلى 82 نقطة، وهي أعلى من المستوى المعياري في المنطقة. كما سجلنا 48 نقطة في صافي معدل ترويج الموظفين للشركة. وبينما لا يزال هناك الكثير مما يتعين القيام به، بما في ذلك تنفيذ مجموعة من البرامج والمبادرات التي تم إطلاقها لمعالجة الجوانب التي تم تحديدها في الاستطلاع، فإن هذه النتائج المتميزة تؤكد مدى سعادة موظفينا كونهم جزءاً من عائلة الياه سات.

المزايا الرئيسية

تقديم حلول اتصالات أساسية حول العالم

بنية تحتية أرضية متميزة في دولة الإمارات العربية المتحدة وحول العالم

شركة رائدة في الأسواق الناشئة سريعة النمو

خدمات متميزة مدعومة بتقنية رائدة في أسواق سريعة النمو تفتقر إلى الخدمات

استراتيجية تسويق في الشرق الأوسط وأفريقيا وآسيا وأستراليا تجمع ما بين الشراكات وقنوات البيع المباشر

نموذج سعة مرن وقابل للتطوير مع فرصة للاستفادة من التميز في السوق لتطوير تقنيات جديدة

قيادة عليا متميزة ودعم قوي من المساهم الأساسي

فريق إدارة يتمتع بخبرة واسعة في القطاع وسجل حافل بالإنجازات

مجلس إدارة يمتلك خبرة في القطاع ووظائف متنوعة

دعم قوي من مبادلة التي تمتلك حصة أغلبية في الياه سات

وضع مالي قوي

حوالي 73% من الإيرادات مصدرها عقود طويلة الأجل مع حكومة دولة الإمارات العربية المتحدة التي تتمتع بتصنيف ائتماني مرتفع

أنشطة تتميز بهامش ربح مرتفع، وتدفقات نقدية قوية، وميزانية عمومية جيدة التمويل، ونسبة منخفضة لصفاء الدين إلى الأرباح قبل احتساب الفائدة والضريبة والاستهلاك والإطفاء

نمو قوي وقدرة على سداد توزيعات أرباح متزايدة مع الالتزام بزيادة سنوية في هذه التوزيعات بنسبة 2% على الأقل

1 لحلول الاتصالات الفضائية المتنقلة،
2 في عام 2022، من الجهات الحكومية في دولة الإمارات العربية المتحدة والمؤسسات الحكومية.

طموحاتنا المستقبلية

يفضل أدائنا المالي المتميز في عام 2022 وميزانيتنا العمومية القوية، أصبحت الياه سات في موقع يتيح لها الاستثمار في مبادرات النمو في مجالات مثل الخدمات الحكومية (القمرين الصناعيين «الياه 4» و«الياه 5» والحلول المدارية المرتبطة بهما) وتقنية الاتصال المباشر للأجهزة بالأقمار الصناعية وطول الاتصالات الفضائية الشاملة وإنترنت الأشياء.

ستتيح لنا نقاط قوتنا التي تركز على ميزانيتنا العمومية القوية وبنيتنا التحتية الممتازة وحضورنا الجغرافي الواسع وما نمتلكه من حقوق طيف فريدة وخبرات ومهارات موظفينا، فرص نمو واعدة. ففي عام 2022، قمنا بإجراء مراجعات استراتيجية لتحديد الاتجاهات الناشئة وفرص النمو، مما يعكس طموحنا بتوسيع حضورنا في قطاع تشغيل الأقمار الصناعية لنصبح لاعباً رائداً في تقنية الفضاء مع التركيز بشكل خاص على الجوانب التالية:

- **الاتصال المباشر للأجهزة بالأقمار الصناعية:** إن حقوق الطيف التي نمتلكها عبر النطاق L تضعنا في موقع فريد يسمح لنا اغتنام الفرص في مجال الاتصال المباشر للأجهزة بالأقمار الصناعية عن طريق تطوير شراكات مع جهات عالمية رائدة في هذا المجال.
- **حلول الاتصالات الفضائية ذات القيمة المضافة:** سنعمل على تعزيز طول البيانات من خلال التحول السريع إلى مزود لحلول الاتصالات الفضائية ذات القيمة المضافة العالية مع السعي للحفاظ على نمو قوي في أعمال الإنترنت الفضائي.
- **إنترنت الأشياء:** ينصب تركيزنا على تقديم حلول شاملة لإنترنت الأشياء التي تتطلب اتصالاً عبر الأقمار الصناعية لربط مليارات الأجهزة حول العالم في قطاعات متعددة.
- **اقتصاد الفضاء الإماراتي:** دورنا كمشغل أقمار صناعية رائد له أهمية استراتيجية وطنية، لذلك نخطط لتوسيع نطاق خدماتنا التي نقدمها للحكومة، بما في ذلك تطوير قدرات رصد الأرض والاستشعار عن بُعد وإنشاء قدرات تصنيع متقدمة في دولة الإمارات العربية المتحدة.

شكر وتقدير

في الختام، سجلنا نتائج مالية قوية في العام 2022، ونحن واثقون من وجود فرص واعدة لتحقيق نمو كبير في قطاعاتنا الأربعة، مع استمرار الدعم والمساهمات المقدمة من مجلس الإدارة وفريق القيادة العليا وموظفي الياه سات وشركائنا، سنكون قادرين على الاستفادة من هذه الفرص وتحقيق المزيد من القيمة للمساهمين في المستقبل.

علي الهاشمي

الرئيس التنفيذي للمجموعة

تغطية أكثر من 150 دولة مع إمكانية الوصول إلى أكثر من ثلثي سكان العالم¹

خدمات متميزة للاتصالات الفضائية الثابتة والمتنقلة في الأسواق الناشئة والأسواق سريعة النمو

علاقات وطيدة وطويلة المدى مع حكومة دولة الإمارات العربية المتحدة وشركاء رئيسيين في دول مجلس التعاون الخليجي وأفريقيا وآسيا والبرازيل

الشريك الاستراتيجي للجهات الحكومية في دولة الإمارات العربية المتحدة

توفير خدمات وحلول اتصال آمن وأساسي للمهام للجهات الحكومية في دولة الإمارات العربية المتحدة

علاقة وطيدة منذ أكثر من عشر سنوات مدعومة بعقود كبيرة طويلة الأجل توفر تدفقات نقدية مستقبلية واضحة ومضمونة

مكانة فريدة تتيح للشركة الاستفادة من فرص النمو في المستقبل وترسيخ هذه العلاقة

السعي للاستفادة من مجالات نمو كبيرة وواضحة

فرص نمو كبيرة لأعمالنا مع الجهات الحكومية والمؤسسات التجارية

إمكانية توسيع المشاركة في سلسلة القيمة وتقديم حلول اتصالات فضائية متكاملة

شراكات وقنوات ومنتجات جديدة قيد التطوير استعداداً لإطلاق القمر الصناعي «الثريا 4-NGS»

قاعدة أصول متميزة

أسطول مكون من 5 أقمار صناعية في مدارات ثابتة بالنسبة للأرض وقمر سادس من المقرر أن يبدأ تشغيله في النصف الأول من العام 2025

مجموعة واسعة من التقنيات، بما في ذلك النطاقان Lg وKa والترددان