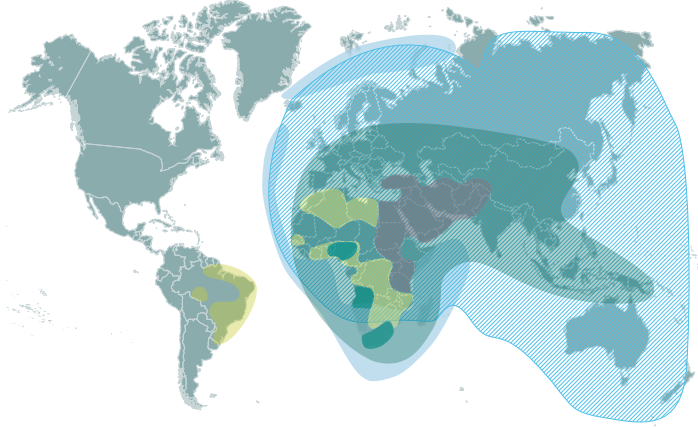


لمحة موجزة

لمحة عامة عن القطاع
الأقمار الصناعية

الأقمار الصناعية	الأقمار الصناعية ذات المدارات الأرضية المنخفضة	الأقمار الصناعية ذات المدارات الأرضية المتوسطة	الأقمار الصناعية ذات المدارات الثابتة بالنسبة للأرض
التغطية	تغطية عالمية، بما في ذلك المنطقتان القطبيتان	تغطية عالمية، بما في ذلك المنطقتان القطبيتان	تغطية إقليمية (ثابتة)، لا تشمل المنطقتين القطبيتين
وقت الاستجابة (المدة الفاصلة بين بث الإشارة ووصولها إلى الوجهة)	75 – 25 ميلي ثانية	100 – 150 ميلي ثانية	250 ميلي ثانية
العمر النموذجي	حوالي 5 سنوات	5-10 سنوات	أكثر من 15 سنة
الاستخدامات النموذجية	<ul style="list-style-type: none"> • الإنترنت الفضائي للقطاعات التجارية • الاستخدامات التي تستدعي استجابة سريعة • ربط الشبكات باستجابة سريعة 	<ul style="list-style-type: none"> • الملاحة • الاتصالات • الإنترنت الفضائي وربط الشبكات باستجابة سريعة • البث • تركيز البيانات 	<ul style="list-style-type: none"> • الاتصالات • الجيش والحكومة • الإنترنت الفضائي • الاتصالات المتنقلة • البث • تركيز البيانات
المزايا التنافسية	سرعة استجابة مماثلة لكابلات الألياف البصرية	تكامل بين سرعة الاستجابة والتكلفة الاقتصادية	توفر وموثوقية عالية، لكن وقت الاستجابة أطول
	تحديات اقتصادية وتقنية أكبر في الوقت الحالي		تكلفة اقتصادية تنافسية للغاية

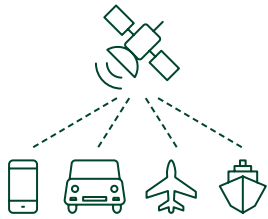
تغطيتنا



- تغطية الجهات الحكومية عبر «الياه 1» و«الياه 2»
- تغطية النطاق Ka عبر «الياه 2»
- تغطية النطاق Ka عبر «الياه 3»
- تغطية «الياه 2» و«الياه 3»
- تغطية النطاق L من الأثريا
- تغطية موسعة عبر «الأثريا 4-NGS»

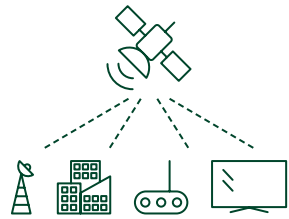
خدمات الاتصالات الفضائية
المتنقلة

يستخدم مشغلي خدمات الاتصالات الفضائية المتنقلة ترددات منخفضة (النطاق L) للاتصال بهوائيات المحطة الأرضية المتنقلة وغير الاتجاهية.



خدمات الاتصالات الفضائية الثابتة

يعتمد مشغلي خدمات الاتصالات الفضائية الثابتة على ترددات أعلى (النطاقات C وK وKa) للاتصال بهوائيات ثابتة اتجاهية.



الترددات

النطاق L: (1-2 جيجاهرتز) يوفر النطاق L موثوقية عالية جداً بفضل طول الموجة الأكبر. كما يوفر نطاقاً عرضاً أقل، وهو ضروري لخدمات الاتصالات المتنقلة.

النطاق C: (4-8 جيجاهرتز) يستخدم مشغلي خدمات الاتصالات الفضائية الثابتة النطاق C بشكل أساسي لتوزيع البث التلفزيوني والبيانات والاتصالات الصوتية. ويجري العمل حالياً على إعادة توظيفه في معظم البلدان لدعم تقديم خدمات الجيل الخامس.

النطاق Ku: (12-18 جيجاهرتز) يُستخدم النطاق Ku بشكل أساسي للاتصالات الفضائية، وبالأخص الوصلة السفلية التي تستخدمها الأقمار الصناعية الخاصة بالبث المباشر لبث القنوات التلفزيونية الفضائية.

النطاق Ka: (27-40 جيجاهرتز) يوفر النطاق Ka أوسع عرض نطاق لترددات الأقمار الصناعية المستخدمة حالياً، ويُستخدم عادةً للاتصالات الإنترنت الفضائي وخدمات المحطات الأرضية.

أعمالنا

الياه سات للخدمات الحكومية



أنشطتنا

خدمات اتصالات شاملة أمانة فدارة وتأجير سعة الاتصالات الفضائية للجهات الحكومية

منصات اتصالات فضائية جاهزة للاستخدام حسب الطلب لأغراض الدفاع والجهات الحكومية وتطبيقات المهام الأساسية في الأرض والبحر والجو

الثريا



مجموعة متكاملة من خدمات البيانات عالية السرعة، والاتصالات الصوتية والاتصالات البحرية والجوية لقطاع الطاقة والجهات الحكومية ووسائل الإعلام المرئية والمؤسسات البحرية والعسكرية والفضائية والمنظمات غير الحكومية

ياه كليك



طول الإنترنت الفضائي السريع وخدمات إنترنت في الأماكن العامة والتعلم عن بُعد والتطبيق عن بُعد

ياه لينك



المحطات الأرضية للمؤسسات خدمات البيانات للمؤسسات، بما في ذلك الربط بين الشبكات ونقل بيانات الإنترنت والخدمات المصرفية

ياه لايف

(مشروع مشترك مع اس إي اس)



البث التلفزيوني المباشر إلى المنازل في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا

أسطولنا

يتكون الأسطول الحالي للمجموعة من خمسة أقمار صناعية ذات مدارات ثابتة بالنسبة للأرض بالإضافة إلى قمر صناعي واحد قيد الإنشاء.

الياه 1

تاريخ الإطلاق 2011

الخدمة

خدمات الاتصالات الفضائية الثابتة

الخدمات التي يوفرها

البيانات والبث والاتصالات الأمانة للجهات الحكومية

الشركات التي يخدمها

الياه سات للخدمات الحكومية
ياه كليك
ياه لايف
ياه لينك

التردد المستخدم

النطاقات Kag Kug C

النطاق Ka

النطاق Ka

النطاق L

النطاق L

النطاق L

1 المعدات الأساسية على «الياه 3» فوق البرازيل مملوكة لشركة هيوز دو برازيل

استعراض الأعمال (تتمة)

العمليات

في عام شهد إنجازات متميزة لعمليات الياه سات، حرصنا على تقديم خدمة مستمرة بنسبة تتجاوز 99.7%، مع توفير كفاءة التكلفة وزيادة الإنتاجية بشكل كبير من خلال تعزيز التعاون لتقديم أفضل الخدمات الداخلية والخارجية.

- مركز رئيسي لعمليات الأقمار الصناعية في مدينة أبوظبي يضم مركزاً احتياطياً في العين يرتبط بالمركز الرئيسي بواسطة كابل مصنوع من الألياف البصرية يمكنه التحكم بشكل فوري عند الحاجة (ويتوفر حل احتياطي بديل أيضاً من خلال اتفاقية مع إنمارسات لاستخدام شبكتها)
- لم يحدث أي انقطاع في المركز الرئيسي لتشغيل الأقمار الصناعية في المجموعة يستدعي الانتقال إلى المركز الاحتياطي منذ بدء خدمات الاتصالات الفضائية للمجموعة
- تستخدم خدمات الإنترنت الفضائي البوابات والمحطات الموجودة في دولة الإمارات العربية المتحدة وقطر ولوكسمبورغ وإسبانيا واليونان والبرازيل والمملكة العربية السعودية، مما يتيح لهوائيات الإنترنت للقمر الصناعي «الياه 2» الحفاظ على اتجاهها بدقة عالية جداً
- تُستخدم بوابة «الياه 3» في البرازيل، التي تملكها وتشغلها إتش بي إي، للقيام بالقياس عن بُعد والمراقبة والتحكم في العمليات في دولة الإمارات العربية المتحدة

البنية التحتية لخدمة الياه سات للأقمار الصناعية الثابتة

تتم مراقبتها على مدار الساعة طوال أيام الأسبوع من قبل متخصصين لضمان أعلى جودة للإشارة.



فضاء إقليمية لعام 2021 كما حصلنا على جائزة أفضل مشغل للأقمار الصناعية للعام من شركة ساتلايت برو الشرق الأوسط.

في عام 2022، ستستمر إدارة العمليات في الياه سات بتنفيذ استراتيجية المجموعة من خلال ضمان الحوكمة الفعالة في مسيرتنا المستمرة للتحول الرقمي، مع تعزيز الخدمات لدعم خطوط أعمالنا وعملياتنا.



حل إريكسون للفوترة 2021 (EB21) وإريكسون لإسناد التكاليف (CS21).

إلى جانب الاستثمارات في قدرات الأمن السيبراني في عام 2021، واصلنا أيضاً تنفيذ أتمتة تقنية المعلومات للعمليات والإجراءات والأنظمة ضمن برنامج التحول الرقمي ولمتابعة تنفيذ الحل السحابي (للبيانات غير السرية/غير الأساسية) لإدارة المالية وغيرها من الإدارات في المجموعة.

كدليل على نجاح هذه المبادرات وغيرها، حصلت الياه سات على جائزة أفضل حلول تقنية معلومات في فئة الأصول المتوسطة تقديراً لأدائها في عام 2020. كما فازت الشركة بجائزة أفضل إدارة للاتصالات في أوقات الأزمات وجائزة المرأة الرائدة للعام في جوائز إدارة الموارد البشرية الحكومية بدول مجلس التعاون الخليجي 2021. ومنحنا أسبوع الأعمال العالمي للأقمار الصناعية جائزة أفضل شركة



بالاستفادة من مكانتنا الرائدة من الناحية التقنية في السوق، دعمت عمليات الياه سات خطط تطوير خطوط أعمالنا الأساسية الثلاثة في الياه سات وبناء القدرات لتحقيق الأهداف الاستراتيجية للمجموعة لعام 2024 والأعوام التي تليه.

ويعكس ذلك تركيزنا المستمر منذ عام 2020 على بناء نظام متكامل من حيث التكاليف والإنتاجية والطاقة الإنتاجية ودعم ما بعد البيع، والاستثمار في التقنيات الملائمة لتعزيز النمو في الأعمال الأساسية وغير الأساسية في السنوات الـ 15 القادمة، مما يمثل إنجازاً استراتيجياً رئيسياً للمجموعة ويوفر ميزة تنافسية كبيرة.

ضمن جهودنا لتحقيق هذه الأهداف، نحن نعمل مع أفضل الشركاء والموردين في السوق، بما في ذلك إيرباص وتاليس وهيزور وإريكسون ومايكروسوفت وأوراكل ونوتانوكس وديل إي ام سي وفورتيينت لتنفيذ مشاريع كبرى. في عام 2021، تضمنت هذه المشاريع مبادرات لتحقيق التكامل في المجالات التالية: قدرات حماية البيانات واستعادتها باستخدام حل ديل إي ام سي وتم إنجازها في الربع الرابع من عام 2021، البنية التحتية وعمليات المعلومات باستخدام حل نوتانوكس وتم إنجازها في الربع الأول من عام 2021، ونظام إدارة الإيرادات لذراع الياه سات للاتصالات المتنقلة باستخدام



خدمات اتصالات فضائية مُدارة للقطاعات الأرضية والبحرية والجوية

- خدمات اتصالات شاملة آمنة مُدارة وتأجير سعة فضائية للجهات الحكومية
- منصات للاتصالات الفضائية جاهزة للاستخدام حسب الطلب
- لاستخدامات الجهات الحكومية والدفاعية وتطبيقات المهام الأساسية في الأرض والبحر والجو



القطاع العسكري

خدمات الاستشارات والتصميم
والمشريات والتنفيذ، بما في ذلك
العمليات والصيانة لدعم سعة البنية
التحتية المتعاقد عليها

الجهات الحكومية

الاستشارات المحلية والدولية وتوفير
طول شبكات الاتصالات الفضائية الخاصة
المُدارة للجهات الحكومية



المؤسسات

طول شبكات الاتصالات الفضائية الخاصة
المُدارة للمؤسسات في مختلف
القطاعات (مثل النفط والغاز والمرافق)



تغطية الأقمار الصناعية



■ التغطية العالمية

■ التغطية في دول مجلس التعاون الخليجي

مساهمتها في إجمالي إيرادات اليه سات

16%

إيرادات عام 2021

64.2 مليون دولار

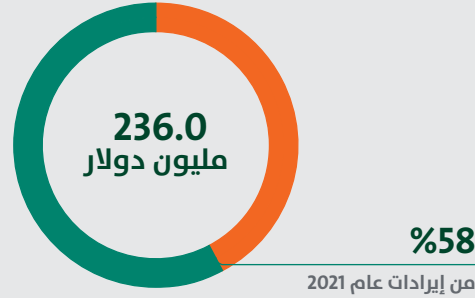
الأسباب الرئيسية للزيادة في الإيرادات

- أعمال ذات هامش ربح مرتفع تدعمها عقود طويلة الأجل واضحة ومضمونة
- العقد الرئيسي الحالي: اتفاقية خدمات السعة لمدة 15 عاماً مع حكومة دولة الإمارات العربية المتحدة (الإيرادات المستقبلية المتعاقد عليها المتبقية تبلغ قيمتها 1.2 مليار دولار)
- العقد الرئيسي المستقبلي: عقد بقيمة 708 مليون دولار سيبدأ تنفيذه في النصف الثاني من عام 2024 مع بدء العمليات التجارية لقمر «الثرية-4 NGS»
- العقود منظمة وفقاً لرسوم ثابتة تُدفع كل عام، مع زيادة جزء من رسوم السعة بموجب عقد اتفاقية خدمات السعة بنسبة 3% سنوياً²

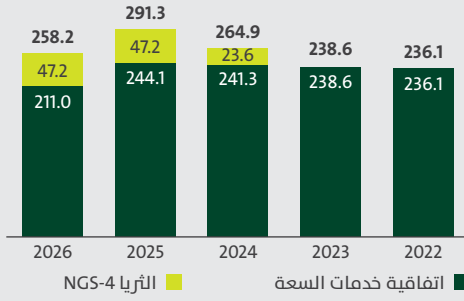
البنية التحتية

إيرادات عام 2021

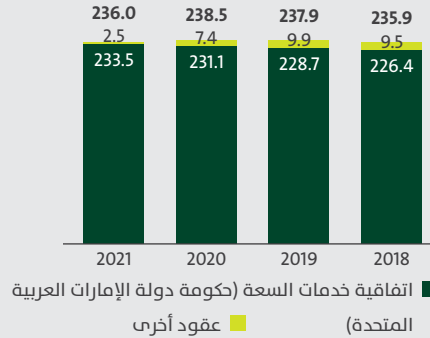
تأجير سعة فضائية أساسية للقوات المسلحة لدولة الإمارات العربية المتحدة



الإيرادات المستقبلية المتعاقد عليها (مليون دولار)¹



تطور الإيرادات (مليون دولار)



98% من الإيرادات خلال فترة العقد تتعلق بجهات مرتبطة بالحكومة الإماراتية

العقود الرئيسية

الاتفاقية	التصنيف الائتماني للطرف المقابل	المدة (بالسنوات)	القيمة التراكمية المتبقية حتى ديسمبر 2021 (مليون دولار)	عام الانتهاء
اتفاقية خدمات السعة	AA (ستاندرد أند بورز) Aa2 (موديز)	15	1,171.1	2026 (اليه 1) 2027 (اليه 2)
الثرية-4 NGS	AA- (فيتش ³)		708.4	2039
1,879.5				

1 حتى 31 ديسمبر 2021.

2 تم ربط 30% من إجمالي رسوم السعة عند بداية العقد (في 2011) بنسبة تضخم متعاقد عليها تبلغ 3% سنوياً بما يعكس الزيادة في قيمة الخدمات؛ وحالياً يمثل حوالي 35% من إجمالي رسوم السعة.

3 بناء على تصنيف السندات الحكومية لإمارة أبوظبي المستحقة عام 2049.

في عام 2021، استمرت «اليه سات للخدمات الحكومية» في توفير قيمة مضافة لعملائنا الأساسيين، بما في ذلك حكومة دولة الإمارات العربية المتحدة، مع التوسع بشكل كبير في قطاع الخدمات المُدارة.

استفادت «اليه سات للخدمات الحكومية» من زيادة جديدة في المشاريع الحكومية والمشاريع المرتبطة بالدفاع، وإبرام شركات جديدة مع جهات رئيسية في الدولة، لتسجل أداءً قوياً في عام 2021. حيث بلغت إيراداتها السنوية 64.2 مليون دولار، بما يمثل 16% من إجمالي إيرادات المجموعة ويزيد قليلاً عن الإيرادات المسجلة في العام السابق، حيث شهدت تعافياً من عجز في الربع الأول من عام 2021 بأكثر من 23% مع استمرار التأخير في بعض المشاريع بسبب جائحة كوفيد-19. وبلغ الربح قبل احتساب الفائدة والضريبة والإهلاك والاستهلاك 33.2 مليون دولار للعام بأكمله، مما يمثل هامش ربح جيد يتجاوز 50%.

على الرغم من استمرار بعض آثار الجائحة المختلفة على العمليات اللوجستية وشبكات التوريد والسفر، بقيت مواعيد تسليم المشاريع على حالها إلى حد كبير مع معالجة العديد من حالات التأخير التي شهدتها النصف الأول من عام 2021 بحلول نهاية العام، بدعم من اتفاقيات تعاون مع العملاء لتنفيذ حلول تخفف من آثار الجائحة على عمليات العملاء.

نتيجة لذلك، حققت «اليه سات للخدمات الحكومية» جميع أهدافها الاستراتيجية للعام، وأنجزت مراحل رئيسية في المشاريع الكبرى، ونجحت بتوسيع نطاق خدماتها المُدارة من خلال الشراكات، وحصلت على مجموعة واسعة من المشاريع التي تتيح لها مواصلة مسيرة النمو في عام 2022.

استعراض الأعمال (تتمة)

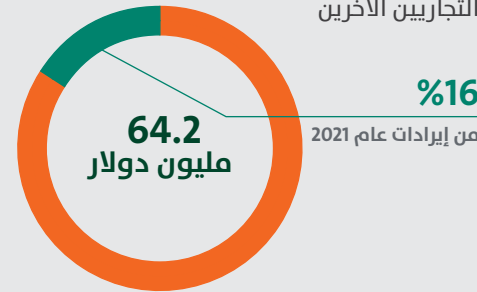
الياه سات للخدمات الحكومية

أدت الشركات الكبرى التي أبرمت خلال العام لتوسيع خدمات على امتداد سلسلة القيمة وسمحت لشركة الياه سات بالدخول إلى أسواق مجاورة وتقديم خدمة أفضل لشبكة عملائنا المتنامية. واستُكملت هذه المشاريع الجديدة المهمة مع الشركاء الإماراتيين بجهود تحسين داخلية كبيرة أدت إلى توفير في التكاليف ورفع هامش الربح وزيادة الربحية في أعمال الخدمات المُدارة.

الخدمات المُدارة

إيرادات عام 2021

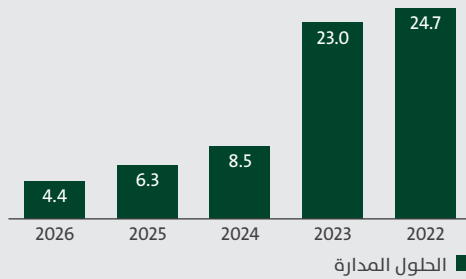
من خلال «الياه سات للحلول الحكومية»، يتم بيع خدمات التشغيل والصيانة والاستشارات وحلول اتصالات فضائية مدارة ذات قيمة مضافة لحكومة الإمارات العربية المتحدة والعملاء التجاريين الآخرين



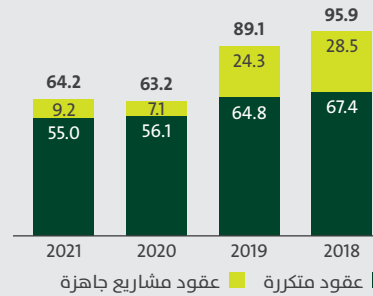
الأسباب الرئيسية للزيادة في الإيرادات

- عقود قصيرة إلى متوسطة الاجل
- يتم تسجيل إيرادات المشاريع الخدمية (العقود المتكررة) بشكل ثابت، بينما تُسجل إيرادات المشاريع الأخرى (عقود المشاريع الجاهزة) وفقاً لمرحلات الإنجاز
- يتم التسعير على أساس التكلفة زائد هامش الربح مع وجود ترتيبات مقابلة مع الموردين
- معظم المشاريع الخدمية كالتشغيل والصيانة والاستشارات تستفيد من الموارد الداخلية المتخصصة، مما يؤدي لارتفاع إجمالي هامش الربح

الإيرادات المستقبلية المتعاقد عليها (مليون دولار)¹



تطور الإيرادات (مليون دولار)



87.9% من الإيرادات خلال فترة العقد تتعلق بجهات مرتبطة بالحكومة الإماراتية

العقود الرئيسية

الاتفاقية	التصنيف الائتماني للطرف المقابل	المدة (بالسنوات)	القيمة التراكمية المتبقية حتى ديسمبر 2021 (مليون دولار)	عام الانتهاء
الحلول المدارة	AA (ستاندرد أند بورز) Aa2 (موديز) AA- (فيتش ²)	عقود متنوعة	68.4	حتى 2027
			68.4	

1 1 حتى 31 ديسمبر 2021

2 بناء على تصنيف السندات الحكومية لإمارة أبوظبي المستحقة عام 2049. ملاحظة: في فبراير 2022، تم منح الياه سات تفويضاً بقيمة 247.5 مليون دولار لتقديم خدمات مدارة محسنة إلى حكومة دولة الإمارات العربية المتحدة، تمتد من يناير 2022 لغاية نهاية 2026.



في توسيع الحلول والتسويق المشترك في مجالات الاستشعار عن بُعد والمراقبة بالفيديو والطائرات غير المأهولة والمسيرات وتحديد المواقع الجغرافية ودعم منصات النفط البحرية والاتصالات البيانات العامة.

وشهد عام 2021 أيضاً دخول «الياه سات» للخدمات الحكومية» إلى سوق تقنية المعلومات والاتصالات من خلال توفير الخدمات الفدارة، مثل ضغط الفيديو، مما يضمن إيرادات جديدة متنامية من العملاء الحاليين والجدد.

الياه سات للخدمات الحكومية في عام 2022

استكمالاً لخدماتنا المقدمة للعملاء الرئيسيين من الجهات الحكومية والعسكرية في أبوظبي ودولة الإمارات العربية المتحدة، بالإضافة لدول مجلس التعاون الخليجي، أدت جهودنا الهادفة لزيادة التنوع وتوسيع قاعدة عملائنا إلى تعزيز مكانتنا كمزود رائد للحلول، وضمنت لنا إيرادات مع إمكانات نمو قوية تدعمها مجموعة متزايدة من المنصات والخدمات الرائدة في السوق.

سيستمر هذا التطور في نطاق وتنوع خدمات «الياه سات للخدمات الحكومية» في عام 2022، مما يعزز مشاركتنا في سلسلة القيمة لزيادة إيراداتنا من القطاعات الحالية والناشئة، مثل أسواق الطاقة والاتصالات البحرية وتقنية المعلومات والاتصالات.

في فبراير 2022، مُنحت الياه سات تفويضاً بقيمة 247.5 مليون دولار لتقديم خدمات مدارة تمتد من يناير 2022 حتى نهاية 2026.

كما تم توقيع مذكرة تفاهم مع مبادلة للبترول في عام 2021 تتيح لياه سات للخدمات الحكومية توفير خدمات الاتصالات الفضائية لأصول الشركة في تايلاند وماليزيا وإندونيسيا في جنوب شرق آسيا، وتحديد العمليات التي تحتاج إلى محطات أرضية بالإضافة لخدمات الإنترنت والهاتف، مع توفير منصة لتوسيع قدرات محطاتنا الأرضية لتلبية احتياجات شركات النفط والغاز في قطر ومصر وإسرائيل وروسيا.

كما بدأت «الياه سات للخدمات الحكومية» مناقشات مع مصنعي المنصات، مثل شركة الصير للمعدات والتوريدات البحرية، بخصوص السفن البحرية والسفن السطحية غير المأهولة، وكذلك مع أداسي (الشركة المصنعة للطائرات غير المأهولة) بشأن تعاون محتمل في برنامج يهدف لتقليل مخاطر التكامل وتسهيل حصول المستخدمين على خدمات الاتصالات الفضائية.

ضمن جهودها لتوسيع خدماتها في سلسلة القيمة، أبرمت «الياه سات للخدمات الحكومية» مذكرة تفاهم مع «مجموعة 42» للتعاون في الاستشعار عن بُعد والتحليلات الجغرافية المكانية المدعومة بالذكاء الاصطناعي من خلال تأمين العقود بشكل مشترك في هذا القطاع المبتكر عبر شراكة جديدة سيتم إبرامها في عام 2022. وتهدف الشراكة إلى الجمع بين قدرات الأقمار الصناعية المتقدمة لدى الياه سات وخبرات «مجموعة 42» في مجال الذكاء الاصطناعي والحوسبة السحابية لتقديم استشارات المراقبة وإدارة الأصول من الأرض.

وبموجب اتفاقية تم إبرامها مع إريكسون في نوفمبر 2021، ستقوم الياه سات بدمج خدمات وحلول الاتصالات المتقدمة مع حلول وأجهزة الشبكة الخاصة من إريكسون في قطاعات النفط والغاز والتعدين والموانئ، وتوسيع المبيعات في المواقع الجديدة والقائمة في مناطق الشرق الأوسط وشمال أفريقيا وآسيا. وستساهم اتفاقية التعاون

في أكتوبر 2021، تم تكليف الياه سات رسمياً بإجراء تحليل وتقييم تفصيليين وتقديم توصية بخصوص قمرين صناعيين جديدين (الياه 4 والياه 5) والذي من المقرر إطلاقهما في عام 2026. وسوف تزيد هذه المشاريع الجديدة المتوقعة لحكومة الإمارات العربية المتحدة السعة والتغطية والقدرات لدعم توفير تطبيقات الجيل القادم. ويتيح إطلاق هذين القمرين الصناعيين فرصة نمو كبيرة لشركة الياه سات. ومن خلال ضمان استمرارية السعة الحكومية الحالية عن طريق تمديد اتفاقية خدمات السعة بين الياه سات والقوات المسلحة لدولة الإمارات العربية المتحدة لمدة 15 عاماً، ستعزز إيراداتنا المستقبلية المتعاقد عليها بشكل يضمن توقعاتنا المالية على المدى الطويل.

نطاق أوسع لسلسلة القيمة

في عام 2021، واصلت «الياه سات للخدمات الحكومية» تقديم حلولنا الفريدة لمجموعة متنوعة من الصناعات والقطاعات الجديدة، حيث وفرت مصادر جديدة للإيرادات من خلال توسيع حضورنا وتنوع منتجاتنا وخدماتنا وتحقيق قيمة مضافة كمزود شامل للحلول المتكاملة.

وتسهم «ستار للتكنولوجيا»، وهي مشروع مشترك جديد تأسس في عام 2021، في اغتنام فرصة جيدة لتعزيز سلسلة القيمة من خلال تلبية الطلب المتزايد على معدات وقدرات الاتصالات الفضائية للمستخدمين. من ناحية أخرى، شهد عام 2021 توقيع اتفاقية مع أدنوك تجعل الياه سات المزود الاستراتيجي لخدمة المحطات الأرضية لجميع متطلبات أدنوك المتعلقة بالاتصالات البحرية ومتطلبات منصات الحفر. ومن خلال تقديم تطبيقات وحلول ذات قيمة مضافة إلى جانب الاتصال الأساسي عبر الأقمار الصناعية، تمثل هذه الاتفاقية التاريخية قفزة إلى الأمام تسهم بتحقيق هدف الياه سات الاستراتيجي المتمثل في توفير حلول متكاملة وتوسيع حصتها في سلسلة القيمة.

تشمل الشركات التي تم الإعلان عنها في عام 2021 توقيع مذكرة تفاهم مع شركة نمر الإماراتية المتخصصة في تصنيع المركبات العسكرية لتقديم حلول اتصالات فضائية داخل المركبات، ومذكرة تفاهم أخرى مع «إل 3 هاريس تكنولوجيز»، وهي شركة عالمية رائدة في تقنيات الطيران والدفاع، لدمج حلول الاتصالات المتنقلة في أنظمة القتال المركبة على المركبات. ومن خلال التأهيل المسبق لحلول الاتصالات المتنقلة للعمل بكفاءة على ناقلات الأفراد المدرعة التي تصنعها شركة «نمر» وأنظمة «إل 3 هاريس»، ستعمل هذه الشركات على تقليل مخاطر التكامل ومخاطر الجداول الزمنية وتحسين تكاليف تكامل النظام.

أطلقت «الياه سات للخدمات الحكومية» في معرض دبي للطيران عام 2021 نظام مرسال الجديد للاتصالات، وهو حل محلي قامت بتصميمه وتصنيعه الياه سات في دولة الإمارات العربية المتحدة. وقد دخل هذا النظام طور الإنتاج الكامل في عام 2021، وهو يلبي الاحتياجات المحددة لعملائنا الرئيسيين، حيث يوفر خدمات عالية الجودة للاتصالات الفضائية صُممت خصيصاً لتلبية الاحتياجات التشغيلية لعملائنا.



مشغل الاتصالات الفضائية المتنقلة لتوفير طول الاتصالات الصوتية والبيانات عبر النطاق L

- تغطية في أكثر من 150 دولة، مع الوصول إلى أكثر من ثلثي سكان العالم في منطقة أوروبا والشرق الأوسط وأفريقيا وآسيا وأستراليا.
- خدمة مجموعة متنوعة من القطاعات، بما في ذلك الحكومة والأفراد والمؤسسات والمنظمات غير الحكومية، في البر والبحر والجو
- أكثر من 230,000 مشترك وأكثر من 390 اتفاقية تجوال على مستوى العالم
- دعم قطاع الاتصالات الفضائية المتنقلة المباشرة الذي يشهد نمواً كبيراً
- مجموعة واسعة من الحلول، مع استخدام منصات الجيل القادم لتسريع مسيرة النمو، ويشمل ذلك إنترنت الأشياء والقطاعات البحرية

تغطية الأقمار الصناعية



■ تغطية الثريا الحالية

■ التغطية الموسعة باستخدام القمر الصناعي «الثريا NGS-4»

مساهمتها في إجمالي إيرادات الياه سات

20%

إيرادات عام 2021

80.3 مليون دولار

أثبتت الثريا، وهي شركة الاتصالات الفضائية المتنقلة في الياه سات، قدرتها على الصمود في مواجهة التحديات الكبرى التي شهدتها عام 2021، بما في ذلك نقص المكونات الإلكترونية حول العالم والقيود الشديدة على السفر.

مجموعة الخدمات

الاتصالات الصوتية الأرضية	البيانات الأرضية	الاتصالات البحرية	الاتصالات الجوية	إنترنت الأشياء والاتصالات من آلة إلى آلة
أجهزة محمولة (بما في ذلك الهواتف الذكية)	خدمات اتصالات البيانات المتنقلة	خدمات الاتصالات للسفن والمستخدمين في المناطق البحرية	خدمات الاتصالات للطائرات ذات الأجنحة الثابتة والمروحيات	تطبيقات اتصالات ذكية في كل مكان
				

ورغم هذه التحديات، تمكنت الثريا من تسجيل إيرادات بلغت 80.3 مليون دولار، بزيادة نسبتها 1.6% عن العام السابق. وخلال الفترة نفسها، ارتفعت الأرباح المعدلة قبل احتساب الفائدة والضريبة والإهلاك والاستهلاك بنسبة 15% لتصل إلى 27.5 مليون دولار.

مليون دولار	2021	2020
الإيرادات	80.3	79.0
الخدمات	49.5	52.1
المعدات	30.8	26.9
الأرباح المعدلة قبل احتساب الفائدة والضريبة والإهلاك والاستهلاك	27.5	23.9
المساهمة في إيرادات المجموعة	20%	19%
المساهمة في الأرباح المعدلة للمجموعة قبل احتساب الفائدة والضريبة والإهلاك والاستهلاك	11%	10%

تتميز شركة الياه سات عن منافسيها بوجود الثريا ضمن محافظتها، ما يجعلها واحدة من شركات قليلة تقدم خدمات الاتصالات الفضائية الثابتة والمتنقلة معاً. وما زالت الثريا في وضع جيد يتيح لها تحقيق نمو في الإيرادات والمشاركين، خاصة في القطاعات الحكومية والبحرية وإنترنت الأشياء. نحن نستفيد من استثمارنا الواسعة في المنتجات والخدمات الجديدة المبتكرة، المدعومة بإطلاق القمر الصناعي «الثريا 4-NGS» الذي يتضمن تقنيات جديدة وسعة أكبر، إلى جانب منصة من الجيل الأحدث لتقديم مجموعة منتجات فريدة ستحدث تحولاً في قطاع الاتصالات الفضائية. كما نسعى باستمرار لتوسيع شبكة التوزيع لتشمل شركاء خدمة جدد لتعزيز الوصول إلى العملاء على امتداد المناطق التي نقدم فيها خدماتنا.

الثريا في عام 2021

ما زالت استراتيجيتنا تركز على زيادة النمو والتنوع في قطاعات الاتصالات الأرضية والبحرية والجوية، مع الاستثمار في خدمات ومنتجات جديدة، ومواصلة تحديث بنيتنا التحتية التقنية ونماذج أعمالنا.

واصلت الثريا تنويع مجموعة منتجاتها عبر تطوير منتجات محددة لتلبية احتياجات العملاء، والتواصل بانتظام مع البائعين لتعزيز ميزات المنتج وقدراته، بالتزامن مع بناء علاقات جديدة مع الشركاء الرئيسيين لتطوير محفظة متنوعة للعملاء من الحكومات والشركات والأفراد.

في عام 2021، حافظت الشركة على قاعدة جيدة من المشتركين في قطاعات الاتصالات الصوتية الأرضية والبيانات الأرضية والاتصالات البحرية، ووقعت اتفاقية توزيع طويلة الأجل مع شريك خدمة حالية من شأنها أن توفر إيرادات من الاتصالات الصوتية الأرضية تزيد عن 86 مليون دولار في السنوات الثلاث القادمة.

على الرغم من التحديات المتعلقة بنقص المكونات الإلكترونية والقيود المفروضة للحد من انتشار كوفيد-19، تجاوز العدد الإجمالي للأجهزة التي تم تسليمها في عام 2021 خمسين ألف جهاز.

كما قامت الثريا بإجراء تحسينات على الشبكة لزيادة فعالية الخدمات وتوافرها، وأكملت برنامجها لتحقيق التكامل بعد الاستحواذ على مستوى الدعم والعمليات الداخلية بهدف زيادة الكفاءة وتحسين الأداء والتكاليف.

النمو من خلال الشراكات في عام 2021

نجحت الثريا خلال العام في توقيع اتفاقيات شراكة رئيسية متعددة.

تشكل اتفاقية توزيع خدمات الاتصالات الصوتية الأرضية بقيمة 86 مليون دولار إضافة كبيرة لإيرادات الياه سات المستقبلية المتعاقد عليها التي تتجاوز 2 مليار دولار، مما يعزز مكانتنا كشركة عالمية رائدة عبر القطاعات الحكومية والأفراد والمؤسسات (مثل شركات الطاقة والمرافق والنقل) والمنظمات غير الحكومية.

في نوفمبر 2021، أبرمنا أيضاً اتفاقية طويلة الأجل مع كوبهام ساتكوم لتوزيع منتجات إنترنت الفضائي من الجيل القادم لمستخدمي خدمات الاتصالات الأرضية والجوية والبحرية،

ما سيتيح سرعة الوصول للأجهزة على نطاق أوسع، مع دعم شامل وفرصة الاستفادة من المعرفة التقنية وقدرات وخبرات ما بعد البيع التي تمتلكها كوبهام. وسيتم تعيين كوبهام كموزع رئيسي غير حصري لمنتجات الإنترنت الفضائي من الجيل القادم لمدة خمس سنوات، بعد بدء العمليات التجارية لقمر «الثريا 4-NGS» في عام 2024.

الثريا في عام 2022 والأعوام التي تليه

ستواصل الثريا زيادة حضورها في منطقة أوروبا والشرق الأوسط وأفريقيا ومنطقة آسيا والمحيط الهادئ من خلال التركيز على تطوير فرص الأعمال عبر إقامة شراكات وتحالفات جديدة.

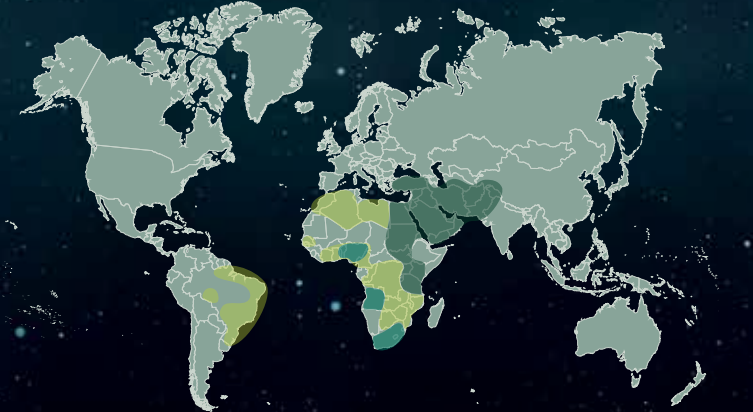
تتضمن رؤيتنا لمحفظتنا في المستقبل تقديم منتجات وخدمات تتراوح بين خدمات الإنترنت الفضائي من الجيل القادم وحلول الثريا المتخصصة بشكل تدريجي، بما في ذلك إنترنت الأشياء وخدمة PTT وأنظمة رصد المواقع، بالإضافة لتحسين منتج «مارين ستار» والأنظمة القديمة، وفيما يتعلق بالمنتجات الحالية للاتصالات الصوتية الأرضية والربط بين الآلات، تبذل الشركة جهوداً لتحسين المنتجات من خلال إضافة تطبيقات للمستخدم لتوفير قيمة مضافة.

بالإضافة لذلك، سنستفيد من هذه المنتجات والطول الجديدة للوصول إلى قطاعات سوق جديدة وإيجاد مصادر دخل إضافية، مع توسيع شبكة شركاء الخدمة الحاليين. وستؤدي التغييرات في نماذج أعمالنا والتحول من المنتج إلى الحلول لزيادة الحصة السوقية لشركة الثريا في هذه القطاعات.

خدمات الإنترنت الفضائي السريع للأفراد والمؤسسات ومشغلي شبكات الهاتف المتحرك والجهات الحكومية

- مزود رائد لخدمات الإنترنت الفضائي في البرازيل وأفريقيا والشرق الأوسط وجنوب غرب آسيا من خلال أقمار صناعية عالية الإنتاجية في النطاق Ka
- تغطية أكثر من مليار شخص في الأسواق الناشئة عالية النمو في جميع أنحاء منطقتنا
- طول الإنترنت الفضائي بأسعار تنافسية للأفراد والمؤسسات ومشغلي شبكات الهاتف المتحركة والجهات الحكومية
- نموذج مررن للتسويق من خلال شبكة شاملة من مزودي الخدمات في السوق

تغطية الأقمار الصناعية



- تغطية النطاق Ka عبر «الياه 2»
- تغطية النطاق Ka عبر «الياه 3»
- تغطية عبر «الياه 2» و«الياه 3»

مساهمتها في إجمالي إيرادات الياه سات:

6%¹

إيرادات عام 2021

27.0 مليون دولار

1. 12% من الإيرادات الموحدة لعام 2021 عند دمج حصة الياه سات في هيوز دو برازيل البالغة 20%

توفير قيمة مضافة

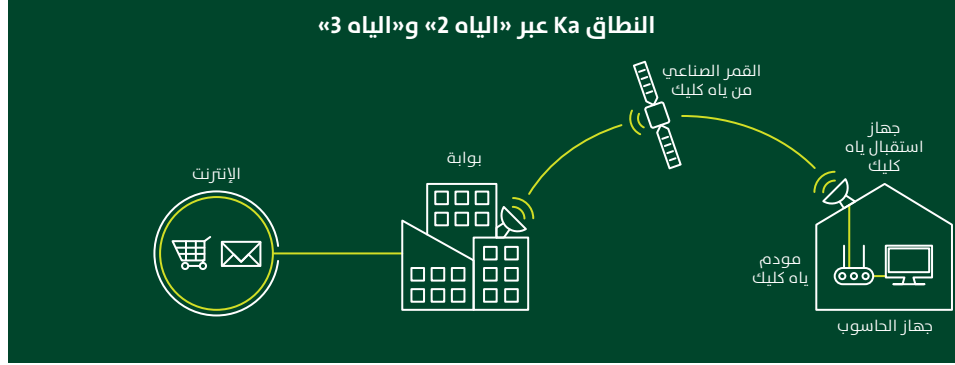
توفر ياه كليك، وهي ذراع خدمات البيانات في الياه سات، خدماتها إلى 45 دولة في أفريقيا والشرق الأوسط وجنوب غرب آسيا. وتستفيد من ريادة الياه سات في طول الإنترنت الفضائي في الأسواق الناشئة، إلى جانب خبرة هيوز نتورك سيستمز كشركة عالمية رائدة في تقنية الإنترنت الفضائي، لتحقيق رسالتها الأساسية المتمثلة في توفير الإنترنت الفضائي للمناطق التي تفتقر لهذه الخدمات في جميع أنحاء العالم.

الأداء في عام 2021

تماشياً مع رسالتنا المتمثلة في توفير اتصالات أساسية للمناطق التي تفتقر لهذه الخدمات، سجلت ياه كليك نمواً مذهلاً في عدد المشتركين الأفراد في عام 2021، حيث ارتفع إجمالي عدد المشتركين بنسبة 20% ليصل إلى أكثر من 18,000 مشترك، وساهم في ذلك تضاعف عدد المشتركين عبر نموذج تقديم الخدمات بشكل مباشر إلى الأسواق، والذي تم إطلاقه في جنوب أفريقيا في عام 2020. هذا بالإضافة لأكثر من 220,000 مشترك نشط في البرازيل من خلال شراكتنا مع «هيوز دو برازيل» التي تبلغ حصة الياه سات فيها 20%.

وقد عوّض اتساع قاعدة العملاء المحتملين لياه كليك ونمو إيراداتها في قطاعي المؤسسات والأفراد في عام 2021 عن إنهاء عقد السعة الخام لشركة يوتلسات (كويك أفريكا) في شهر يوليو. وفي المرحلة المقبلة، سيلعب العدد الكبير من الصفقات المحتملة الخاصة باتصالات المؤسسات وربط شبكات الهواتف المتحركة دوراً رئيسياً في خططنا للنمو اعتباراً من عام 2022 والأعوام التي تليه.

توفر ياه كليك حل الإنترنت الفضائي السريع والعالي الجودة (يوفر سرعات قياسية تتراوح بين 5 و 25 ميجابايت في الثانية) بسعر منافس لما يقدمه مزودي الخدمات الأرضية التقليدية. وتخدم ياه كليك حالياً حوالي 90 من مزودي الخدمات على مستوى حضورها الجغرافي وتقدم أحد أوسع مجموعات المنتجات والخدمات في السوق. كما تقدم مباشرة أو عن طريق أحد شركائنا، تجهيزات لمقرات العميل التي تشمل المودم والطبق اللاقط وجهاز الاستقبال الخارجي المتصل بالطبق اللاقط، ويدفع العملاء رسوم التركيب والاشتراك الشهري. لذلك يُعتبر ما تقدمه ياه كليك عرضاً ذا قيمة متميزة، نظراً لأن البديل الوحيد في أسواقنا الرئيسية هو شبكات الجيل الثالث والجيل الرابع وخط الاشتراك الرقمي الأرضي وخدمات الأمواج الميكروية، وجميعها تخضع للقيود.

توفير خدمات الإنترنت الفضائي الأساسية
خدمة الأسواق النامية في جميع أنحاء أفريقيا وغرب آسيا والبرازيل

- يوفر النطاق Ka خدمات موثوقة للإنترنت الفضائي بأسعار تنافسية (بالمقارنة مع النطاق C والنطاق Ku التقليديين)، بالإضافة لتوفير طول التوصيل الخلوي لمشغلي شبكات الهاتف المحمول، مما يسمح بتوسيع نطاق خدماتهم إلى ما وراء المناطق المتصلة بالإنترنت من خلال الألياف الضوئية
- يستخدم القمر الصناعي «الياه 2» و«الياه 3» النطاق Ka لتقديم خدمات عالية الإنتاجية للاتصالات الفضائية وعرض نطاق موسع بفضل إعادة استخدام التردد، مما يسمح بإعادة استخدام الطيف عدة مرات ومضاعفة السعة



مشغلي شبكات
الهواتف المتحركة



الجهات الحكومية



شبكات الواي فاي
العامة



المؤسسات



المستهلكين

في نيجيريا، بدأنا العمل بنموذج البيع المباشر للسوق في الربع الرابع من عام 2021 مع شريك طويل المدى من أجل تكرار نجاحنا الأخير في جنوب أفريقيا، ويجري حالياً تدريب شريك جديد إضافي على نطاق واسع لتسريع النمو في هذا السوق الرئيسي الذي يتوقع أن تنمو أعداد المشتركين فيه بنسبة هي الأعلى بين الأسواق التي نعمل فيها.

تم توقيع عقود لربط شبكات الهواتف المتحركة بأربعة مشغلي ريفيين رئيسيين حتى الآن، وتم بدء العمل في حوالي 100 موقع في عام 2021. بالإضافة لذلك، من المتوقع أن تشكل عشرة عقود خدمات فدارة كبيرة جديدة حوالي 25% من إجمالي الإيرادات المحققة من المؤسسات في عام 2022، وهي تستهدف أكثر من 500 موقع نشط.

لدينا كذلك صفقات تشمل أكثر من 25 عقداً لتأجير السعة لعدة سنوات من خلال الخدمات المُدارة وشراكات الشبكة الافتراضية، وهي حالياً في مراحلها النهائية أو في مراحل التنفيذ.

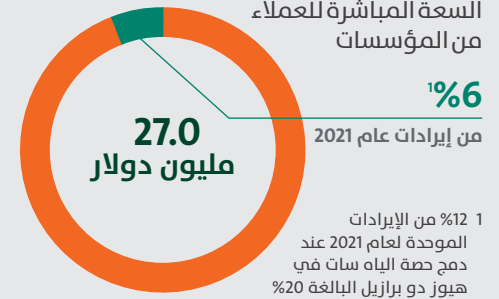
استعراض الأعمال (تتمة)

ياه كليك

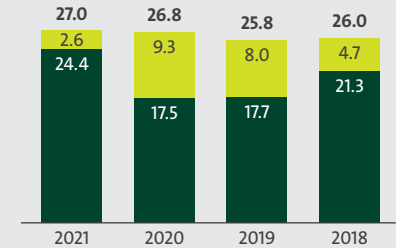
خدمات البيانات

إيرادات عام 2021

من خلال ياه كليك، تقدم المجموعة خطط الإنترنت الفضائي لمزودي خدمة الإنترنت الذين يقدمون بدورهم هذه الخدمات لعملائهم ويبيعون السعة المباشرة للعملاء من المؤسسات



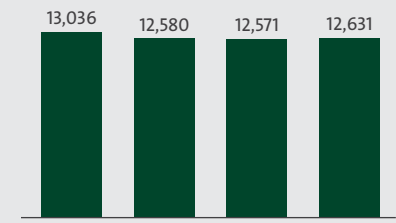
تطور الإيرادات (مليون دولار)



■ الإترنت الفضائي، مشغلي الشبكات الافتراضية، المعدات
■ السعة الخام (يوتلسات)

عدد المشتركين غير المباشرين¹

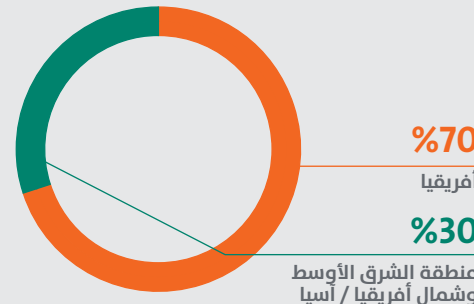
(نهاية المدة)



الأسباب الرئيسية للزيادة في الإيرادات

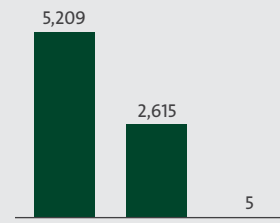
- يتم تحقيق الإيرادات من رسوم الاشتراك الثابتة من العملاء والسعة المقدمة للعملاء من المؤسسات من خلال خدمات الاتصالات الفضائية المُدارة
- تسريع تنفيذ نموذج البيع المباشر للسوق في جنوب أفريقيا ونيجيريا والأسواق الجديدة
- توسيع الحضور، بما في ذلك الأسواق الرئيسية (مثل المملكة العربية السعودية والجزائر وغيرها)
- إبرام صفقات مع مؤسسات كبرى (مثل أدنوك)

النسب المئوية للإيرادات بحسب المنطقة الجغرافية



عدد المشتركين المباشرين

(نهاية المدة)



ملاحظة: تشمل الإيرادات المعروفة الأرقام الموحدة للياه كليك (BCS) فقط ولا تشمل الإيرادات من هيوز إيكونومي بارتشرشيب. 1 المشتركون الذين لم يتم استقطابهم مباشرة من قبل ياه سات

استراتيجية ياه كليك في البيع المباشر للأسواق

كانت ياه سات لخدمات البيانات تستخدم في السابق شركاء من مزودي الخدمات كقناة أساسية للوصول إلى الأسواق. وكان معظم هؤلاء المزودين، وهم من مزودي خدمات الإنترنت أو خدمات تكامل الأنظمة، يضيفون منتج خدمات البيانات من ياه كليك إلى منتجاتهم الأساسية الحالية إلى جانب خدمات الاتصال أو البيانات الأخرى، مما أدى إلى حصة سوقية محدودة ومعدل نمو سنوي محدود.

من خلال اعتماد نموذج البيع المباشر إلى الأسواق، أوجدت ياه سات قناة حصرية تسمح بإدارة سعر التجزئة للمستخدم وباستهداف مناطق معينة تفتقر إلى الخدمات.

تم إطلاق نموذج البيع المباشر إلى السوق في جنوب أفريقيا في عام 2020، إلا أنه واجه تحديات كبرى بسبب تدابير الإغلاق للحد من انتشار جائحة كوفيد-19، مما أعاق جهود المبيعات والتكريب. وعندما تم تخفيف القيود أخيراً في الربع الأول من عام 2021، شهد نمو المشتركين قفزة ملحوظة وصلت إلى 20% بحلول نهاية العام.

مشاريع ياه كليك المجتمعية

البلد	الخدمات
الإمارات العربية المتحدة	• توفير خدمات الإنترنت الفضائي للمنازل لدعم اتصال 300 طالب بالشبكة لمواصلة التعلم عن بُعد أثناء الجائحة.
جنوب أفريقيا	• تم ربط 340 عيادة من عيادات كوفيد مع إدارة الاتصالات خلال ذروة الجائحة، بالإضافة إلى 460 موقعاً آخر قيد التنفيذ لوزارة الصحة. • 3,000 موقع قيد الإنجاز لوزارة التربية والتعليم في كوازولو ناتال. • عضوية اللجنة الوزارية للخدمات الأساسية في جنوب أفريقيا، بالتعاون مع إدارة الاتصالات والتقنيات الرقمية.
نيجيريا	• تم منح 400 موقع مدرسي لشريكنا المحلي. • تم منح مواقع ريفية متعددة لشركاء محليين متعددين كجزء من صندوق توفير الخدمات الشاملة.
غانا	• تم منح 700 مشروع مدرسي للشريك المحلي. • 1,500 موقع قيد التنفيذ في المرحلة الثانية من مشروع المدارس 2022.
كينيا	• تم ربط 270 مدرسة من خلال شريكنا المحلي. • تم منح 291 مشروع مدرسي عبر اليونيسف في كينيا لتنفيذه في الربع الأول من عام 2022. • 1,750 موقعاً، والتواصل المباشر مع دائرة التربية والتعليم لتنفيذ المرحلة التالية من المشروع المدرسي.
زيمبابوي	• تم منح عقد 4,500 مدرسة لشريكنا المحلي. خطة تنفيذ على مدى 3 سنوات تشمل 1,500 مدرسة سنوياً.



ياه كليك لربط شبكات الهواتف المتحركة

يتحمل مشغلي شبكات الهواتف المتحركة في أفريقيا التزامات بخدمة المناطق الريفية، ولكن غالباً ما تكون الطول الأخرى غير مجدية من الناحية المالية لتغطية العديد من المناطق الريفية بسبب التحديات اللوجستية أو التكلفة العالية لربط الأبراج الخلوية بشبكة الألياف البصرية. في بعض البلدان (مثل جنوب أفريقيا ونيجيريا والكاميرون وزامبيا وجنوب السودان وساحل العاج وجمهورية الكونغو الديمقراطية)، قامت شركات تشغيل شبكات الهواتف المتحركة بتعيين مشغليين ريفيين متخصصين لتغطية المناطق الريفية باستخدام بنية تحتية وتقنيات مصغرة مقابل حصة من الإيرادات. إلا أن العديد من المشغليين الريفيين لا يملكون الموارد المالية لإنشاء البنية التحتية المطلوبة ويبحثون عن نماذج شراكة بديلة، بما في ذلك الربط عبر الأقمار الصناعية. وتعمل ياه سات لخدمات البيانات مع هؤلاء المشغليين لتحديد النماذج المناسبة لضمان الوفاء بالتزامات توفير الخدمات باستخدام طول النطاق Ka.

واجهت أعمالنا اضطرابات كبرى في عام 2021 بسبب القيود المفروضة للحد من انتشار كوفيد-19. وكانت التعاملات المباشرة مع العملاء محدودة بسبب القيود على الحركة وعمليات الإغلاق، مما أعاق بيع الخدمات الاستشارية التي غالباً ما يتم من خلالها شراء خدمات المحطات الأرضية. كما أدت عمليات الإغلاق إلى تقييد سفر وحرية عمال التركيب، مما أعاق تركيب الأجهزة. وتأخر تسليم المعدات المتخصصة بسبب تعطل سلسلة التوريد، ولا سيما في المناطق النائية.

ياه كليك في عام 2022

منذ بداية عام 2021، ضاعفت الشركة إيراداتها المستقبلية المتعاقد عليها. وإلى جانب عدد كبير من الصفقات المستقبلية التي تشمل المؤسسات وفرص ربط شبكات الهواتف المتحركة، وتنامي قاعدة المشتركين نتيجة لبيع الخدمات بشكل مباشر في السوق في نيجيريا، من المتوقع استمرار مسيرة النمو في عام 2022.

خدمات ياه كليك

- التحكم في القمر الصناعي وإعداداته
- مركز إدارة الشبكة
- مراقبة جودة الخدمة
- واجهة الإنترنت
- البنية التحتية للجزء الأرضي

خدمات شركاء الخدمة

- المبيعات المباشرة
- إصدار الفواتير للمستخدمين
- استيراد المعدات
- الرخص والموافقات
- تفعيل الخدمة
- تركيب تجهيزات مقر العميل
- خدمة العملاء

أكثر من 90 مزود خدمة محلي في أفريقيا والشرق الأوسط غرب آسيا

- شركاء خدمة في الأسواق المعنية لتوزيع خدمات الإنترنت عبر الأقمار الصناعية محلياً وإقليمياً
- تتعاون ياه كليك مع شركائها في تقديم الخدمات لإعدادهم لإطلاق الخدمات وتوفير التدريب لضمان تقديم خدمات ذات جودة عالية للعملاء
- يسمح هيكل الشراكة في تقديم الخدمات لشركة ياه كليك بتوسيع نطاق توزيعها دون استثمار رأسمالي كبير
- لا حاجة للحصول على الموافقات التنظيمية أو التراخيص في البلدان التي تتوفر فيها الخدمات (لأن مزودي الخدمات الذين يتعاقدون مباشرة مع العميل لديهم التصاريح المناسبة)

المستخدمين، بما في ذلك:



الأفراد



المجتمعات



الشركات



الجهات الحكومية

بعض شركاء الخدمات:

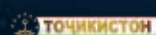


yahlive

بث محتوى تلفزيوني مميز إلى المنازل مباشرة لأكثر من 110 مليون مشاهد

- توفير سعة لخدمات البث التلفزيوني من خلال شراكة خاصة بحقوق الملكية بين الياه سات وأس إي أس
- أكثر من 180 قناة تلفزيونية و25 قناة إذاعية توفرها ياه لايف
- أكثر من 20 سوقاً في الشرق الأوسط وشمال أفريقيا وجنوب غرب آسيا وأوروبا
- أكثر من 110 مليون مشاهد.

شركاء المحتوى



تغطية الأقمار الصناعية



إيرادات عام 2021

10.9 مليون دولار

تقدم ياه لايف خدمات البث التلفزيوني الرقمي إلى المنازل في جميع أنحاء منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا وجنوب غرب آسيا. ياه لايف علامة تجارية مملوكة لشركة الميسان - وهي شراكة خاصة بحقوق الملكية تأسست في عام 2009 بين شركة ستار التابعة للياه سات وأس إي أس فاينانس وتمتلك مجموعة الياه سات حصة فيها تبلغ نسبتها 65%.

نظراً لمحدودية السعة المتاحة والطلب المتزايد، من المتوقع أن ترتفع أسعار الإيجار. وتعتقد المجموعة أن هذه الاستراتيجية، إلى جانب التدابير المتخذة لخفض التكاليف في عامي 2019-2020 وتطوير خدمات البيانات المكتملة، ستضمن الربحية لياهو لايف في المرحلة المقبلة.

ياهو لايف في عام 2022

في عام 2022، ستواصل ياه لايف تعزيز أدائها القوي الذي سجلته في عام 2021 من خلال تنفيذ استراتيجيتها الهادفة لزيادة جذب المعلين المحتملين للقنوات التي تبثها، لا سيما في الشرق الأوسط ومناطق واسعة من باكستان وأفغانستان وطاجيكستان والمناطق الناطقة بالفارسية.

ويعد ذلك أداءً قوياً للغاية نظراً للتحديات التي يواجهها قطاع البث بشكل عام، حيث يؤكد قدرة ياه لايف على تحقيق إيرادات مع الحفاظ على سيطرة كاملة على التكاليف الأساسية.

علاوة على ذلك، واصلت ياه لايف توسيع انتشارها من خلال كسب العديد من العملاء الكبار الجدد في عام 2021، من بينهم محطة تلفزيونية دولية بارزة. كما يتم استخدام السعة الفائضة على أجهزة الإرسال والاستقبال المؤجرة لياهو لايف لخدمة عملاء البيانات، بهدف تعزيز الاستخدام والإيرادات.

من خلال قاعدة البرامج القوية التي توفرها ياه لايف والتي تضم أكثر من 180 قناة تلفزيونية و25 قناة إذاعية (أكثر من 115 منها تُبث حصرياً من خلال ياه لايف)، بلغ عدد مشاهدي القنوات التي تُبث من خلال ياه لايف في عام 2021 أكثر من 110 مليون مشاهد، مما جعلها تحتل مركز الصدارة من حيث عدد المشاهدين في أفغانستان وطاجيكستان والمجتمعات الناطقة بالفارسية والكردية في جميع أنحاء المنطقة.

رغم أن ياه لايف لا تعتبر محور استراتيجية النمو الشاملة لشركة الياه سات، إلا أنها تمثل عنصراً مهماً للتنوع بالتعاون مع شريك رائد هو أس إي أس، أكبر مشغل للأقمار الصناعية في العالم.

يستخدم ياه لايف ثلاث حزم مترابطة و23 جهاز إرسال واستقبال عبر النطاق Ku على القمر الصناعي «ياهو 1» التابع لشركة الياه سات لتوفير خدمات البث التلفزيوني الفضائي المباشر لمؤسسات البث المجانية. وقدمت إس إي أس فاينانس مساهمة نقدية وهي تقوم ببناء مركز تشغيل يضم 20 قناة ومرفق نقل فضائي لخدمة ياه لايف.

وفقاً للاتفاقية الحالية، لا تتحكم المجموعة في السياسات المالية و/أو التشغيلية اليومية للشراكة. لذلك لا يتم إدراج إيرادات الميسان ضمن القوائم المالية الموحدة للمجموعة وتسجل المجموعة حصتها من الربح أو الخسارة كحصة من إيرادات الشركة التابعة.

2021: التحول إلى الربحية

حققت الياه لايف أداءً قوياً في عام 2021 الذي تميز بعودتها إلى الربحية بعد تكبدها خسائر على مدار ثلاث سنوات متتالية. وجاءت هذه الربحية نتيجة لتعديل أسعار الإيجار بهدف جذب المزيد من العملاء وإجراءات خفض التكاليف.

تجلى الأداء الجيد الذي حققته ياه لايف في عام 2021 بتسجيل إيرادات وصلت إلى 10.9 مليون دولار (بزيادة نسبتها 31% مقارنة بعام 2020)، ونفقات تشغيلية قدرها 5.5 مليون دولار (بانخفاض 38% مقارنة بعام 2020) بعد تنفيذ برنامج التحسين، كما حققت أرباحاً قبل احتساب الفائدة والضريبة والإهلاك والاستهلاك بقيمة 5.5 مليون دولار (مقابل 0.6 مليون دولار في عام 2020).

